

Bedrijven krijgen te maken met ontwikkelde maatwerksoftware die het einde van de lifecycle nadert. Meestal voldoen de systemen wat betreft functionaliteit nog prima of zouden met enkele aanpassingen of uitbreidingen weer jaren meekunnen. Probleem is vaak dat deze software uitgaat van verouderde technologie, die niet geschikt is voor ontwikkelingen ten aanzien van de nieuwe manier van werken.

Modelgedreven tool verlengt lifecycle

Thinkwise Software Factory als oplossing

Iptor verlengt de lifecycle van software door gebruik te maken van een softwareontwikkeltool, Thinkwise Software Factory, waarmee applicaties snel kunnen worden omgezet naar nieuwe technologieën en platformen. Daarnaast zijn de applicaties eenvoudig te beheren en uit te breiden met nieuwe functionaliteiten. Wij praten hierover met Arno van Driel, directeur voor België en Nederland bij Iptor en Victor Klaren, technisch directeur bij Thinkwise Software.

Iptor, met vestigingen in negen landen en 400 medewerkers, is een vrij nieuwe merknaam in IT-land. Het bedrijf is een verzelfstandiging van IBS Technology en Services, wat de system integrator was voor IBS. Na 23 jaar vond men het moment gekomen om de kennis ook aan andere dan alleen aan IBS-klienten aan te bieden. Dat was de reden dat Iptor vorig jaar op eigen benen is gaan staan. Iptor heeft zelf 1100 klienten en werkt van origine met IBM AS 400. Hierop draaien applicaties, die ofwel zelf door klienten ofwel door derden zijn ontwikkeld. De intentie is om zich nu breder in de markt te positioneren, zowel qua infrastructuur als applicatieontwikkeling.

De achtergrond van Thinkwise ligt in de ERP-hoek. De achterliggende jaren is veel gekeken naar softwareontwikkeling. Dat vroeg veel handwerk van de developers en was voor Thinkwise een reden om te bestuderen hoe je dit proces kunt automatiseren. In 2002 was op dit vlak zoveel kennis opgedaan dat werd besloten om tools te gaan bouwen. In eerste instantie met de bedoeling om eindproducten te

maken voor specifieke klienten, vooral in de MKB-sector. Na enkele jaren werd besloten om de tool zelf te vermarkten. Daarmee werd ook belangstelling gewekt bij grotere klienten. Maar Thinkwise is geen projectbureau, al heeft het wel projecten en aanvragen lopen. Om de groei van het aantal projecten op te vangen is contact gelegd met Iptor, zodat die de projecten kan begeleiden.

In spagaat

Victor Klaren legt uit welke gedachte achter de ontwikkeling zit: “Er zijn eigenlijk twee hoofdstromingen in de softwareontwikkeling. Of je programmeert echt met de hand en dan kun je wel een moderne taal kiezen. Die talen worden steeds abstracter, maar de specificaties worden nog veel in een Word-document gemaakt. Deze worden geïnterpreteerd door ontwikkelaars, die de code schrijven. Dat is met C# en Java beter geworden, maar je tikt nog steeds een instructieset. Tweede variant is dat je met een model of een metaniveau werkt. Daar hangt dan een generator onder, die veel code voor je gaat genereren. Dan moet je vaak het gegenereerde product weer aanpassen en zeker als software zich doorontwikkelt kom je in een spagaat terecht. Als je dan je model wilt aanpassen overschrijf je soms gegenereerde code.”

Thinkwise Software Factory is een ontwikkeltool voor modelgedreven softwareontwikkeling. De basis voor deze manier van softwareontwikkeling wordt gevormd door een model van waaruit alle gebruikersschermen, gegevensstructuren, functionaliteit, processtromen, documentatie en interfaces



Robert de Ruiter
is hoofdredacteur
van Release.

worden afgeleid. Alle gegevens die hiervoor van belang zijn worden vastgelegd in die database; in tabellen, kolommen, relaties maar ook menu's, source code templates, schermgedrag en patronen. Het model dat hierdoor uiteindelijk ontstaat vormt de basis voor maatwerkapplicaties.

Abstracte gebruikersinterface

“Wat Thinkwise dus anders doet dan andere ontwikkeltools is dat onze gebruikersinterface het model interpreteert. Het is geen generator, maar een abstracte gebruikersinterface, die runtime het model uitleest en in het scherm visualiseert. De interface praat tegen een businesslaag waar de businessfunctionaliteit in zit”.

“Het is een heel andere manier van werken. Het voordeel hiervan is bovendien dat je de bouwtekening in de context van de gebruiker kunt brengen zonder dat je er extra programmeerwerk voor hoeft te doen. Want we maken een model van software en we passen het model ietsje aan, maar daarna starten we dezelfde applicatie en krijgen alle Windows en Web gebruikersinterfaces een aangepast model binnen. Zo kunnen binnen een bedrijf verschillende medewerkers aanpassingen aan het model aanbrenge- terwyl de kern van de software niet hoeft te worden aangepast. Terwijl je anders voor iedere gebruiker software zou moeten genereren.”

In de tool draait een abstract programma, dat de bouwtekening leest. Op het moment dat bijvoorbeeld het object 'klant' moet worden gevisualiseerd wordt dit door het programma in runtime afgehandeld. Op het moment dat het object 'project' moet worden gevisualiseerd, met hele andere attributen en businessregels, ontleedt de tool de definitie en brengt de gevraagde gegevens in beeld.

Thinkwise is overigens helemaal gericht op administratieve systemen, waarin de database een centrale plaats inneemt. Dit betekent dat het vooral wordt gebruikt in ERP-omgevingen, maar bijvoorbeeld ook voor ziekenhuissystemen.

Arno van Driel, directeur van Iptor in Nederland en België: “Iptor heeft zijn eigen softwareontwikkelafdeling. Veel klanten worstelen met de vraag wat ze met hun bestaande ERP-applicatie aan moeten. Sommige klanten kopen een nieuw systeem en hopen dat ze daarmee gelukkig worden. Andere klanten vinden het eigenlijk wel goed zoals het is en voeren uitsluitend de benodigde aanpassingen door. Een hele grote groep klanten zweeft daar tussenin. Die willen wel iets nieuws, maar niet de al opgebouwde ERP-applicatie laten vallen. Daar zit vaak een 'maar...' aan vast dat ze snel resultaat willen zien en geen lang traject in willen gaan om nieuw maatwerk te bouwen. Voor deze klanten zien wij goede mogelijkheden met de Thinkwise Software Factory.”

Iptor heeft een aantal programmeurs laten meelopen met de ontwikkelaars van Thinkwise en bekend gemaakt met modelgedreven applicaties. Daarna is gewerkt aan een proof of concept voor een aantal klanten. “Belangrijk is dat je binnen zeer afzienbare tijd de klant het gevoel kan geven hoe het eindproduct er gaat uitzien. Nog even zonder de functionaliteiten of de businesslogica er in, maar wel zo dat de klant het gevoel krijgt dat het bij hem past”, zegt Van Driel.

Klaren vult aan: “Als we van een bestaande applicatie metagegevens kunnen ophalen, kunnen we deze in het model stoppen en de applicatie snel laten draaien. Elke applicatie heeft op metaniveau wel wat gegevens over de data, zeker op een AS 400. In de acquisitie proberen we een aanbod te doen door de gegevens van de bestaande applicatie over te nemen en in het model de look-and-feel van de klant over te nemen. Omdat we modelgedreven zijn maakt het niet veel uit om hoeveel tabellen het gaat. Op deze manier heeft de klant heel snel een goed beeld van hetgeen we kunnen aanbieden.”

Klant denkt mee

“Door deze werkwijze zien we ook vaak dat de klant gaat meedenken. Hij zou bijvoorbeeld platformafhankelijk kunnen gaan werken, dat is met deze tooling geen probleem. Er zijn eigenlijk geen beperkingen als het gaat om de vraag waar je de code laat landen. Maar aanpassingen in de ERP kunnen ook effecten hebben op andere systemen en daar komt onze samenwerking met Thinkwise mooi tot zijn recht. Zij hebben alle technische kennis in huis en wij kunnen de begeleiding voor de klant en eventueel de hosting verzorgen”, aldus Van Driel.

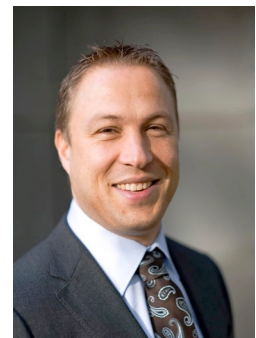
“Er ontstaat trouwens meer vraag naar hosting, maar de vraag is of het altijd de beste oplossing is. Veel bedrijven stellen het zich als doel om iedereen naar een hostingmodel te krijgen, maar wij zien het als middel. Als het past zetten we het in, zoniet dan zoeken we naar een andere infrastructuur. Niet elke applicatie is geschikt om te hosten. Bovendien spelen de emoties van de klant een belangrijke rol. We zien dat veel klanten, als voor een cloud-oplossing wordt gekozen, eerder zijn applicatie op een private- dan op een public cloud wil laten landen.”

Concurrentie

De concurrentie voor de Thinkwise Software Factory komt vooral van off-the-shelf pakketten van de grotere ERP-leveranciers. Als de business niet op nieuwe software wil overstappen, maar de bestaande applicatie wil moderniseren, is er niet veel concurrentie. “Ik geloof dat wij in dit opzicht uniek zijn”, aldus Klaren. «



Victor Klaren.



Arno van Driel.

‘Wij zien hosting als middel. We zetten het pas in als het past of zoeken naar een andere infrastructuur.’